



MÔ T C CÔNG VI C

V trí: NHÂN VIÊN BÁN HÀNG SHOP/ SHOP SALLER

Hà Nội: 08

Qu ng Ninh: 01

à Nẵng: 01

Nha Trang: 01

Phú Qu c: 01

H Chí Minh: 04

B ph n: Bán l / Sale retail

Báo cáo cho: Tr ng Shop/ Shop Manager

Mô t công vi c

- Tr c ti p bán hàng, t v n bán hàng t i a i m Shop c phân công;
- Th c hi n t v n bán hàng tr c ti p, qua i n tho i, email theo úng quy trình t v n bán hàng c a công ty;
- T ng h p các n t hàng c a b ph n kinh doanh c c p nh t trên ph n m m, in n hàng theo th t ưu tiên, k t h p v i nh n viên giao hàng chu n b quy cách giao hàng, và các gi y t c n thi t ph c v cho vi c giao hàng;
- Ki m tra/ ki m kê s l ng hàng t i shop, i u ng thêm hàng m b o th c hi n các n hàng;
- Tri n khai vi c b o qu n hàng hóa theo h ng d n c a Công ty, xu t & ki n ngh các v n liên quan n b o qu n hàng hóa;
- S p x p, tr ng bày hàng hóa trên t k và kho m t cách khoa h c theo s b trí t ng th ;
- V sinh c a hàng & hàng hóa;
- Ki m kê hàng hóa theo quy trình ki m kê c a công ty;
- Ch m sóc khách hàng qua i n tho i, email, cung c p t i khách hàng các ch ng trình h u mãi c a công ty;
- Lên báo cáo bán hàng theo quy nh;
- H tr các ch ng trình, s ki n c a công ty khi c yêu c u;
- Th c hi n các yêu c u khác c a qu n lý c p trên.

Yêu c u k n ng

- Nhanh nh n, t tin trong giao ti p;
- Có thái ân c n, úng m c v i khách hàng;
- Có k n ng thuy t trình, gi i quy t v n ;
- Có s c kh e t t;
- Có tinh th n ch u c khó kh n, tính trung th c, ch m ch ;
- K n ng làm vi c c l p và làm vi c theo nhóm;

Yêu c u kinh nghi m

- Ứng viên có kinh nghiệm bán hàng trong lĩnh vực rượu vang, đồ uống cao cấp, thực phẩm, ngành hàng xa xỉ là một lợi thế;
- Có ít nhất một kinh nghiệm làm trong lĩnh vực bán hàng/Marketing/F&B;

Yêu cầu học vấn/bằng cấp

- Tốt nghiệp Cao đẳng, Phổ thông trung học;
- Có kỹ năng máy tính, Word, Excel, Powerpoint...
- Có khả năng giao tiếp tốt tiếng Anh;
- Ngoại hình ưa nhìn;

Quy định/phúc lợi

- Làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, nhiệt tình, năng động, có cơ hội thăng tiến;
 - Cơ hội thăng tiến và có cơ hội tham gia vào các dự án kinh doanh;
 - Mức lương cạnh tranh phù hợp với kinh nghiệm. Xét tuyển ứng viên dựa trên năng lực, đóng góp cho sự phát triển công ty;
 - Cơ hội thăng tiến phù hợp với kỹ thuật kinh doanh cá nhân và các công ty;
 - Thưởng lễ tết 13;
 - Tham gia BHYT, BHXH và các chế độ phúc lợi khác theo đúng quy định của luật Lao động và quy chế công ty;
 - Có cơ hội làm việc ổn định lâu dài với công ty;
- Những ứng viên đáp ứng các yêu cầu trên vui lòng gửi CV ứng tuyển qua website công ty: WWW.DALOC.VN
- Công ty TNHH A L là một trong hai nhà nhập khẩu và phân phối trực tiếp hàng uống Việt Nam các loại thức uống, đồ uống có cồn (rượu vang, rum, rum, rum) và không có cồn (nước khoáng, nước ép). Công ty hoạt động trên phạm vi toàn quốc với 3 văn phòng tại Hà Nội, Đà Nẵng, và Hồ Chí Minh. Hiện nay công ty đang xúc tiến mở thêm các văn phòng Nhà Trang và Phú Quốc.
 - Công ty thành lập năm 1995, sau hơn 20 năm hoạt động và phát triển không ngừng, công ty đã xây dựng được uy tín trên thị trường và tạo dựng môi trường làm việc tốt, cạnh tranh lành mạnh. Khách hàng của chúng tôi là các khách sạn, khu nghỉ dưỡng, nhà hàng, hãng hàng không tại Việt Nam.
 - Nhân viên tại công ty chúng tôi hiện nay bao gồm người Việt Nam và các lao động nước ngoài từ các quốc gia khác nhau: Anh, Pháp, Mỹ, Ý...
 - **CHÍNH SÁCH TUYỂN DỤNG NHÂN VIÊN CỦA CHÚNG TÔI CẦN TRANH VÀI CÁC CÔNG TY TẠI VIỆT NAM. CHÚNG TÔI LUÔN CỐNG XÂY DỰNG MÔI TRƯỜNG LÀM VIỆC TẠI VIỆT NAM VÀI TIÊU CHUẨN QUỐC TẾ.**
 - Quy mô Công ty: 100-499.
 - Mọi chi tiết xin xem trên trang web của công ty: WWW.DALOC.VN
 - Nhiệm vụ của chúng tôi là phát triển Công ty, chúng tôi cần tuyển các nhân viên ưu tú tại vị trí sau: